

Kundenbetreuer:in Wien Hütteldorf (w/m/x)

Dienstort: Wien
Stundenausmaß: Vollzeit
Start: Ab sofort
Gehalt: Wir bieten Ihnen ein KV Mindestgehalt ab 42644.56,- brutto/VZ, bei entsprechender Qualifikation ist eine Bereitschaft zur Überzahlung gegeben

Wir sehen, wer du sein kannst.

Als Kundenbetreuer:in in unserer Filiale Wien Hütteldorf verbinden Sie persönliche Beratung mit aktivem Vertrieb und dem Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen. Dafür suchen wir eine Persönlichkeit, die bereits Erfahrung im Bankgeschäft mitbringt, Chancen bei bestehenden und neuen Kund:innen erkennt und gerne selbst die Initiative ergreift. In der HYPO NOE erwartet Sie ein eingespieltes Team, in dem Sie Ihre Erfahrung einbringen, Verantwortung übernehmen und sich fachlich gezielt weiterentwickeln können.

Ihre Aufgaben als Impulsgeber:in

Sie haben richtig gelesen: Wir suchen echte Impulsgeber:innen! Als Kundenbetreuer:in begleiten Sie unsere Kund:innen bei ihren alltäglichen finanziellen Anliegen und entwickeln bestehende Kundenbeziehungen aktiv weiter. Einen besonderen Schwerpunkt setzen Sie auf Konsumkredite, Vorsorge- und Versicherungslösungen. Gleichzeitig wickeln Sie klassische Bankprodukte im Spar- und Zahlungsverkehr kompetent und verlässlich ab.
Dabei warten Sie nicht nur auf Anfragen: Mit Freude an Akquisition und Vertrieb sprechen Sie Kund:innen proaktiv an, erkennen Beratungsbedarf und gewinnen neue Kund:innen für die HYPO NOE. Im Austausch mit Ihrem Team und internen Spezialist:innen finden Sie passende Lösungen und sorgen für eine

persönliche, verlässliche Betreuung.
Mit zunehmender Erfahrung eröffnen sich Ihnen vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten – etwa in den Bereichen Veranlagung oder Finanzierungen. So können Sie Ihren beruflichen Weg entsprechend Ihrer Interessen und Stärken aktiv mitgestalten.

Unser Angebot an Sie als Teamspieler:in

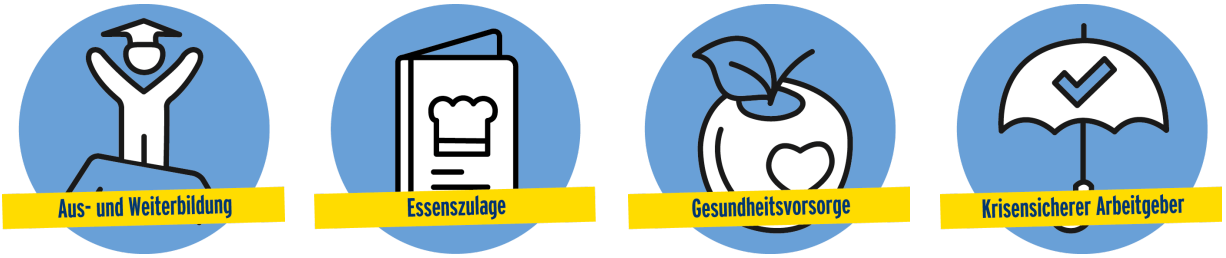
- Mit einem strukturierten Onboarding und der Unterstützung durch Ihre Kolleg:innen sorgen wir dafür, dass Sie gut in Ihrer neuen Aufgabe und im Team Hütteldorf ankommen.
- Eigenverantwortliches Arbeiten gehört bei uns ebenso dazu wie gegenseitige Unterstützung im Team. Unser Gleitzeitmodell schafft dabei einen flexiblen Rahmen für Ihren Arbeitsalltag.
- Auf Ihrer bisherigen Bankerfahrung können Sie bei uns gezielt aufbauen: Wir bieten umfangreiche Ausbildungen in den Bereichen Finanzierung und Veranlagung und eröffnen Ihnen damit die Möglichkeit, Ihr Beratungsspektrum laufend zu erweitern und sich fachlich weiterzuentwickeln.
- Ein gutes Miteinander endet für uns nicht an der Filialtür. Gemeinsame Veranstaltungen wie Sommerfest, Weihnachtsparty, After-Work-Treffen oder Ausflüge bieten Gelegenheit, Kolleg:innen auch abseits des Arbeitsalltags kennenzulernen.
- Als Bank bietet die HYPO NOE ein Umfeld, in dem Sie Verantwortung übernehmen, Ihre Erfahrung einbringen und zugleich von kurzen Wegen und persönlicher Zusammenarbeit profitieren können.
- Wir zahlen fair und entsprechend Ihrer Qualifikation. Die Basis für diese Position ist nach Kollektivvertrag ein Bruttojahresgehalt von 42.644,56 Euro (Vollzeit 38.5 Stunden). Gerne sprechen wir im Bewerbungsgespräch über Ihren tatsächlichen Gehaltswunsch.

Ihr Profil als Ergebnisbringer:in

- Mehrjährige Erfahrung in der **Kundenbetreuung und im Vertrieb im Bankenumfeld** bildet eine wichtige Grundlage für diese Position. Dadurch sind Ihnen sowohl Beratungsgespräche als auch das aktive Erkennen und Nutzen von Vertriebschancen vertraut.
- Freude an der proaktiven Kundenentwicklung und Akquisition zeichnet Ihre Arbeitsweise aus. Bestehende Beziehungen bauen Sie aktiv aus und auch auf potenzielle Neukund:innen gehen Sie gerne zu.
- Fundiertes Produktwissen im Konsumkredit-, Vorsorge- und Versicherungsbereich bringen Sie aus Ihrer bisherigen Bankpraxis bereits mit und können dieses bedarfsgerecht in der Beratung einsetzen.
- Auch die klassischen Bankprodukte im Spar- und Zahlungsverkehr sind Ihnen vertraut und werden von Ihnen sicher und verlässlich abgewickelt. Eine Ausbildung im Wohnbau- oder Wertpapierbereich setzen wir für diese Position nicht voraus.
- Kommunikationsstärke und ein gutes Gespür für unterschiedliche Kund:innen helfen Ihnen, Beratungsbedarf zu erkennen, verständlich zu erklären und tragfähige Kundenbeziehungen

aufzubauen.

- Eigeninitiative und Leistungsbereitschaft verbinden Sie mit Teamgeist. Ergebnisse zu erreichen motiviert Sie, gleichzeitig schätzen Sie den Austausch mit Kolleg:innen und internen Spezialist:innen.



Jetzt Bewerben

WhatsApp Bewerbung

Kontakt



Frau Agnes Göstl
Tel.: +43664 78295067
E-Mail: agnes.goestl@hyponoe.at

HYPO NOE Landesbank für Niederösterreich und Wien AG
Hypogasse 1, 3100 St. Pölten
www.hyponoe.at/karriere

Unser Social Media

Unsere Auszeichnungen


KURIER
AUSGEZEICHNET
BELIEBTER ARBEITGEBER
2022


LEADING
EMPLOYER
ÖSTERREICH
2022
DAS EXKLUSIVE TOP 1%
DER ARBEITGEBER*INNEN


berufundfamilie
Wir sind ein
familienfreundlicher
Arbeitgeber!
seit 2020
Das staatliche Gütezeichen für eine
familienfreundliche Personalpolitik.