



Heute
Führungskraft.
Morgen
Expertenkarriere.

Senior Key Account Manager Corporates (w/m/x)

Dienstort: Vienna

Stundenausmaß: Full-time employee

Start: As of now

Gehalt: Wir bieten Ihnen ein KV Mindestgehalt ab 40130.72,- brutto/VZ, bei entsprechender Qualifikation ist eine Bereitschaft zur Überzahlung gegeben

Wir sehen, wer du sein kannst.

Sie wollen in einer Bank arbeiten, in der Sie vom ersten Tag an dazugehören und zeigen können, was in Ihnen steckt? Dafür erhalten Sie nicht nur jede Unterstützung im Team „Großunternehmen Österreich und International“, sondern auch den nötigen Gestaltungsspielraum, um selbstständig in unserem 6-köpfigen Team zu arbeiten. In dieser Position betreuen Sie unsere Unternehmenskund:innen eigenverantwortlich in einem strategisch definierten Wachstumsbereich der Bank – eingebettet in ein hoch motiviertes und serviceorientiertes Team – als verlässliche:r Finanzpartner:in. Relationship Management wird bei uns großgeschrieben, daher ist für uns der langfristige Aufbau von Kundenbeziehungen ein entscheidendes Anliegen.

Ihre Aufgaben als Impulsgeber:in

Sie haben richtig gelesen: Wir suchen echte Impulsgeber:innen. Als Senior Key Account Manager:in betreuen Sie eigenverantwortlich und sehr unternehmerisch unsere Großkund:innen (österreichweit und Deutschland) und sind deren Ansprechpartner:in für alle Belange rund um Finanzierungen,

Veranlagungen und verschiedene Dienstleistungsbereiche. Dabei arbeiten Sie eng mit internen Produktspezialist:innen hinsichtlich Exportfinanzierung, Förderstellen, Zahlungsverkehr und Wertpapiere zusammen.

Neben der Neukundenakquisition steigern Sie den Ausbau unseres Kundenportfolios und sichern so langfristige Partnerschaften und Wachstumspotenziale für unsere Bank. Sie analysieren und entwickeln Finanzierungslösungen für Betriebsmittel, Investitionen und Haftungen. Dabei werden Sie von Co-Betreuer:innen unterstützt und arbeiten zusammen mit unseren internen Abteilungen effizient an der Umsetzung dieser Lösungen.

Unser Angebot an Sie als Teamspieler:in

- Wir sorgen dafür, dass Sie sanft in Ihrem Job landen – unser Onboarding und die Aufnahme im Team mit Mentor:in-Programm können sich sehen lassen
- Sie arbeiten weitgehend selbstständig und flexibel – dank erstklassiger Ausstattung (Laptop, iPhone oder Android) und großzügiger Gleitzeit- und Homeoffice-Vereinbarung
- In Ihrem Job suchen Sie zudem Weiterbildungen selbst aus, die Sie für Ihre nächsten Entwicklungsschritte benötigen.
- Bei uns arbeiten Sie im Herzen von Wien (1. Bezirk, direkt am Hohen Markt) in einem modernen Bürogebäude mit Desksharing-Konzept.
- Ein starkes, kollegiales Team steht Ihnen jederzeit unterstützend zur Seite und Ihre Führungskraft hat stets ein offenes Ohr. Unsere Zusammenarbeit ist geprägt von regelmäßigem persönlichem Austausch im Büro sowie strukturierten Jour-fixe-Terminen.
- Für einen guten Teamspirit lassen wir uns immer etwas einfallen – ob Sommerfest, Weihnachtsparty, ein gemeinsamer After-Work-Drink auf der Dachterrasse in Wien oder ein Ausflug auf die Kaiserwiese
- Wir zahlen fair und entsprechend Ihrer Qualifikation. Die Basis für diese Position ist nach Kollektivvertrag ein Bruttojahresgehalt von 40.130,72 Euro (Vollzeit 38.5 Stunden). Gerne holen wir uns im Bewerbungsgespräch Ihren Gehaltswunsch ab.

Ihr Profil als Ergebnisbringer:in

- Nach der Matura / dem wirtschaftlichen Studium und abgeschlossener Berufsausbildung haben Sie einige Jahre Erfahrung in der Firmenkundenbetreuung gesammelt.
- Sie haben alle relevanten Bankausbildungen erfolgreich absolviert und verfügen über fundierte Kenntnisse im Finanzierungs- und Veranlagungsgeschäft.
- In diesem Beruf haben Sie bewiesen, dass Sie gut kommunizieren, auf unterschiedliche Zielgruppen eingehen können.

- Mit Begeisterung widmen Sie sich der Neukundengewinnung und dem strategischen Ausbau von Kundenportfolios, dabei motiviert Sie die Aussicht, gemeinsam Erfolge zu erzielen.
- In dieser Position agieren Sie zwar eigenständig und unternehmerisch, doch als Team-Player:in stimmen Sie sich eng mit Ihren Teammitgliedern und internen Stakeholdern ab.
- Sie zeigen einen starken Willen zu lernen, widmen sich selbstbewusst und zuversichtlich neuen Themen und können sich gut durchsetzen, wenn es um das Erreichen von Ergebnissen geht.



Jetzt Bewerben

WhatsApp Bewerbung

Kontakt

Ms Agnes Göstl
 Tel.: +4366478295067
 E-Mail: agnes.goestl@hyponoe.at

HYPO NOE Landesbank für Niederösterreich und Wien AG
 Hypogasse 1, 3100 St. Pölten
www.hyponoe.at/karriere



Unser Social Media



Unsere Auszeichnungen

