

Heute
Vertriebscontroller.
Morgen
Kundenbetreuer.

Finanzierungsexpert:in - Groß-Enzersdorf (w/m/x)

Dienstort: Groß-Enzersdorf

Stundenausmaß: Full-time employee

Start: As of now

Gehalt: Wir bieten Ihnen ein KV Mindestgehalt ab 40130.72,- brutto/VZ, bei entsprechender Qualifikation ist eine Bereitschaft zur Überzahlung gegeben

Wir sehen, wer du sein kannst.

Geht es den Kund:innen gut, geht es auch Ihnen gut? In unserer Bank nehmen wir uns noch Zeit für ein Beratungsgespräch – es dauert so lange, wie es dauert. Dieses Investment bekommen wir vielfach zurück, mit unseren Kund:innen verbindet uns oft mehr als das Berufliche. Kein Wunder, begleiten wir sie doch oft ein (Finanz-)Leben lang. Sie mögen es, wenn es menschelt, und sind zudem ein echtes Kommunikationstalent? Dann freuen Sie sich auf eine spannende Zukunft bei uns und starten Sie durch als Finanzierungsexpert:in in Groß-Enzersdorf.

Ihre Aufgaben als Impulsgeber:in

Sie haben richtig gelesen: Wir suchen echte Impulsgeber:innen! In unserem aktuell dreiköpfigen Team in Groß-Enzersdorf läuft die Zusammenarbeit wie am Schnürchen – und genau hier kommen Sie ins Spiel.

Neben Ihren Kernaufgaben, wie dem Vertrieb von Bankprodukten und der Neukundenakquise, sind Sie die zentrale Ansprechperson für Finanzierungsangelegenheiten eines bestehenden Kund:innenstocks. Sie pflegen nicht nur den Kontakt zu unseren Kreditvermittler:innen, sondern bauen dieses Netzwerk gezielt aus – denn gute Beziehungen sind der Schlüssel zum Erfolg.

Sie begleiten Ihre Kund:innen nicht nur bei Wohnbaufinanzierungen, sondern stehen ihnen auch bei Konsumkrediten, Versicherungen, Bausparen und Sparprodukten beratend zur Seite. Dabei arbeiten Sie eng mit internen Fachabteilungen wie Produktmanagement, Compliance oder Vertriebssteuerung zusammen und lassen sich von administrativen Aufgaben nicht abschrecken.

Auch in der Kooperation mit externen Partner:innen setzen Sie die richtigen Impulse, die unser Geschäft weiter voranbringen. Als Sparringpartner:in für neue und bestehende Mitarbeiter:innen zeigen Sie schließlich, dass Vertriebs- und Finanzierungsziele nicht nur gesetzt, sondern auch erreicht werden können.

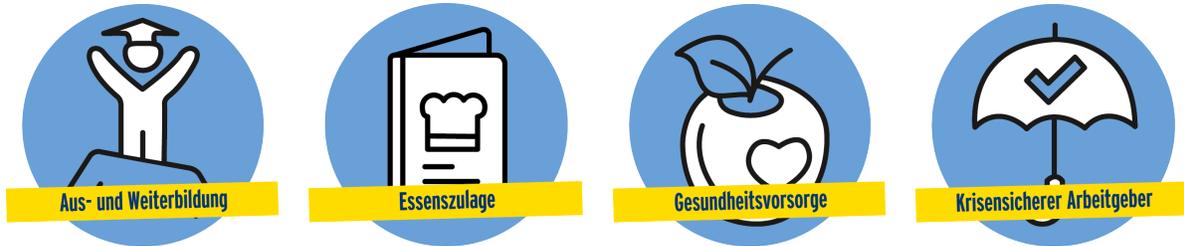
Unser Angebot an Sie als Teamspieler:in

- Wir sorgen dafür, dass Sie sanft in Ihrem Job landen – unser Onboarding und die Aufnahme im Team mit Mentor:in-Programm können sich sehen lassen.
- Sie arbeiten weitgehend eigenverantwortlich und dank Gleitzeitmodell flexibel – in einem Team, wo alle für alle da sind und notfalls füreinander einspringen.
- Wir haben im Blick, wohin Sie sich in 3-5 Jahren entwickeln können und bieten Ihnen Weiterbildungen über regulatorische Standards hinaus (Zertifizierung EFPA ESG Advisor®).
- Für einen starken Teamspirit lassen wir uns immer etwas einfallen – ob Sommerfest, Weihnachtsparty, ein gemeinsamer After-Work-Drink auf der Dachterrasse in der Wipplingerstraße oder ein Ausflug auf die Kaiserwiese.
- Als Bank sind wir groß genug für spannende Aufgaben und steile Lernkurven in einem sicheren Umfeld – gleichzeitig, aber auch klein genug, um nahe am Vorstand mitzugestalten.
- Wir zahlen fair und entsprechend Ihrer Qualifikation. Die Basis für diese Position ist nach Kollektivvertrag ein Bruttogehalt von 40.130,72 Euro (Vollzeit 38.5 Stunden). Gerne holen wir uns im Bewerbungsgespräch Ihren Gehaltswunsch ab.

Ihr Profil als Ergebnisbringer:in

- Nach Ihrer Matura oder abgeschlossener Berufsausbildung haben Sie einige Jahre Erfahrung als Kundenbetreuer:in mit Schwerpunkt auf Finanzierungen gesammelt und alle einschlägigen Bankausbildungen absolviert.
- In diesem Beruf haben Sie bewiesen, dass Sie gut kommunizieren, auf unterschiedliche Zielgruppen eingehen und auch Konflikte zu einem guten Ende führen können.
- Auch in heißen Phasen verlieren Sie nicht die Nerven, sondern zeigen eine dicke Haut – Durchhalten und auch Menschen einfach mal „aushalten“ sind Ihre Devise.

- Sie zeigen einen starken Willen zu lernen, widmen sich selbstbewusst und zuversichtlich neuen Themen und können sich gut durchsetzen, wenn es um das Erreichen von Ergebnissen geht.
- Sie sind eine umsichtige und leistungsbereite Persönlichkeit, die sich gerne weiterentwickelt – aber auch gemeinsam in einem Team arbeitet, um nicht nur die individuellen Ziele, sondern auch die Filialziele im Team zu erreichen.



Jetzt Bewerben

 **WhatsApp Bewerbung**

Kontakt

Ms Agnes Göstl
 Tel.: +4366478295067
 E-Mail: agnes.goestl@hyponoe.at

HYPO NOE Landesbank für Niederösterreich und Wien AG
 Hypogasse 1, 3100 St. Pölten
www.hyponoe.at/karriere



Unser Social Media



Unsere Auszeichnungen

